

SEBASTIÁN ARIAS MARTÍNEZ

Universidad de la República, Uruguay

sarias@sdcc.com

ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-2051-4442>

ALAN HIRSCHLAFF

Universidad de la República, Uruguay

hirschlaffalan@gmail.com

ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-4891-1511>

Recibido: 30/04/2022 - Aceptado: 1/06/2022

Para citar este artículo / To reference this article / Para citar este artigo

Arias Martínez, Sebastián y Hirschlaff, Alan (2022). Arbitraje societario: entre reformas proyectadas, soluciones y nuevas interrogantes. *Revista de Derecho*, 21 (41), 15-32. <https://doi.org/10.47274/DERUM/41.2>

Arbitraje societario: entre reformas proyectadas, soluciones y nuevas interrogantes

15

Resumen: Con una proyectada reforma a la Ley Uruguaya de Sociedades Comerciales, pasible de volverse derecho positivo vigente, muchas de las exigencias y necesidades de los distintos operadores que conforman el mundo de los negocios ven una luz al final del camino, poniendo a Uruguay en el mapa de los países que cuentan con una legislación societaria de avanzada.

Así, la autonomía de la voluntad cobra un rol preponderante y se presenta como una solución a múltiples debates que han desvelado a la doctrina nacional respecto a la admisibilidad de múltiples institutos.

En esta oportunidad, analizamos la procedencia del arbitraje societario, previsto a texto expreso en el artículo 18 del anteproyecto de reforma. Para eso, proponemos al lector una breve reseña de las principales características del instituto, el debate respecto a su admisibilidad en la Ley Nro. 16.060 ante la falta de previsión expresa, las implicancias de su previsión en la Ley Nro. 19.820 para las SAS y una mirada sobre las principales repercusiones teóricas y prácticas que supondría su consagración como instituto legislado para el resto de las formas societarias previstas en el derecho uruguayo.

Palabras Clave: Reforma, Arbitraje societario, Derecho uruguayo, Ley de Sociedades Comerciales.

Corporate disputes arbitration: among draft reforms, solutions and new uncertainties

Abstract: With a draft bill of the Uruguayan Business Companies Act, which is likely to become positive law, many of the demands and needs of the different operators that are part of the business world see a light at the end of the road, putting Uruguay on the map of countries that have advanced corporate legislation.

Thus, the principle of party autonomy takes on a preponderant role and is presented as a solution to multiple debates that have unsettled national scholars regarding the admissibility of different legal aspects.

In this opportunity, we analyze the admissibility of corporate disputes arbitration, expressly provided for in article 18 of the draft reform bill. To this end, we propose to the reader a brief review of its main characteristics, the debate regarding its admissibility under Law No. 16,060 in the absence of an express provision, the implications of its inclusion in Law No. 19,820 for Simplified Joint Stock Companies (SAS) and a look at the main theoretical and practical repercussions that its enactment may entail for the rest of the corporate types provided for in Uruguayan law.

Keywords: Reform, Corporate disputes arbitration, Uruguayan law, Business Companies Act.

Arbitragem empresarial: entre reformas projetadas, soluções e novas questões

Resumo: Com uma reforma projetada da Lei Uruguiaia de Sociedades Comerciais, passível de se tornar Direito positivo vigente, muitas das exigências e necessidades dos diferentes operadores que conformam o mundo dos negócios vêem uma luz ao final do caminho, colocando o Uruguai no mapa dos países que contam com uma legislação societária de avançada.

Assim, a autonomia da vontade assume um papel preponderante e apresenta-se como uma solução para múltiplos debates que têm revelado a doutrina nacional a respeito da admissibilidade de múltiplos institutos.

Nesta oportunidade, analisamos a procedência da arbitragem empresarial, prevista expressamente no artigo 18º do anteprojeto de reforma. Para isso, propomos ao leitor uma breve resenha das principais características do instituto, o debate sobre sua admissibilidade na Lei Nro. 16.060 ante a falta de previsão expressa, as implicações de sua previsão na Lei Nro. 19.820 para as SAS e um olhar sobre as principais repercussões teóricas e práticas que implicariam a sua consagração como um instituto legislado para o resto das formas societárias previstas na lei uruguiaia.

Palavras-chave: Reforma, Arbitragem empresarial, Lei uruguiaia, Direito das Sociedades Comerciais.

1. Introducción

El pasado 22 de junio de 2021 los profesores e integrantes del Instituto de Derecho Comercial de la Facultad de Derecho de la Universidad de la República, Dres. Ricardo Olivera García, Alicia Ferrer Montenegro y Alejandro Miller presentaron ante el Señor Presidente de la República y la Señora Ministra de Economía, un anteproyecto de reforma parcial (desde ahora "el anteproyecto" o "la reforma proyectada") de la Ley de Sociedades Comerciales Nro. 16.060 (a partir de ahora "LSC").

El artículo 18 del anteproyecto prevé la posibilidad de dirimir los conflictos societarios en arbitraje, poniendo fin así a una ardua discusión sobre la viabilidad de solucionar los conflictos societarios recurriendo a este método de resolución de controversias.

En efecto, la LSC no tiene actualmente disposición alguna respecto a la posibilidad de que los conflictos societarios se puedan resolver en arbitraje, lo que ha originado distintos debates doctrinarios.

La Ley de Fomento al Emprendedurismo Nro. 19.820 (de ahora en más "LFE") implicó un primer avance en la materia, al permitir acudir al arbitraje en el marco de las SAS.

No obstante, el anteproyecto que aquí se analiza, de resultar aprobado, marcará un antes y un después en el debate, en la medida que la solución alcanzará a todas las sociedades comerciales reguladas en la LSC, otorgando mayor seguridad jurídica a los operadores, tanto a la hora de asesorar respecto a si es correcto o no incluir una cláusula compromisoria en los estatutos sociales, como también en la toma de decisiones respecto a cómo actuar una vez que se generó el conflicto.

Bajo estas coordenadas, en el presente trabajo expondremos algunas generalidades sobre el arbitraje, referiremos al rol del arbitraje en el ordenamiento jurídico uruguayo, desarrollaremos el debate doctrinario generado en el marco del actual texto de la LSC, mencionaremos la solución legal consagrada para las SAS, y realizaremos ciertos comentarios preliminares al anteproyecto de reforma, para finalizar esgrimiendo algunas conclusiones.

2. Generalidades sobre el arbitraje

El arbitraje es uno de los métodos más antiguos de resolución de conflictos. Los autores ubican su génesis en un momento histórico donde imperaba el sistema de la venganza privada, mucho antes de que existiera cualquier organización judicial.

Llegada una instancia en la evolución, ofendido y ofensor, optan por renunciar al ejercicio de la fuerza y acuden a un individuo designado de común acuerdo para que componga el diferendo. "Este componedor, (...), no tiene ninguna jurisdicción obligatoria, sólo interviene en los asuntos que las partes le someten voluntariamente y no puede imponer coercitivamente sus decisiones, cuya única fuerza radica en el compromiso contraído por los contendores de acatarlos." (Aylwin Azocar, citado por Villalba Cuéllar y Moscoso Valderrama, 2008, p. 142).

Históricamente, el arbitraje ha sido calificado como un método "alternativo" de resolución de controversias. Dicha afirmación, hoy día, bien puede ser puesta en tela de

juicio. Si bien ésta obedece a la alternatividad del arbitraje respecto de la justicia estatal, en muchas áreas del derecho, lejos de ser alternativo, ha demostrado ser la primera opción para gran parte de los operadores.

Olivera García (2010) señala a la especialización, rapidez, confiabilidad, economicidad, privacidad y continuidad de las relaciones sociales como características que tornan al arbitraje de idóneo y conveniente para la solución de los conflictos societarios.

Si bien en función de lo que se expondrá en el apartado siguiente, claro es que, en Uruguay el arbitraje tiene una importante recepción legislativa, más notorio resulta que, el pasar del tiempo pregona su efectiva expansión hacia áreas más arraigadas de debate e incertidumbre¹.

En efecto, por más que haya materias en las cuales el arbitraje naturalmente está excluido y lo seguirá estando, se presentan otras en las que, o bien la legislación expresamente pasa a preverlo, o bien la doctrina y jurisprudencia (dentro de los límites interpretativos de la legislación) progresivamente le dan la bienvenida.

De todas formas, en cuanto a este último punto, es dable destacar que, mientras haya áreas donde la aplicabilidad del arbitraje no se encuentre laudada, seguirán existiendo posiciones que lo acepten y lo rechacen. Tal es el caso de los conflictos individuales de trabajo, donde, el debate aún subsiste y se enriquece constantemente con los sucesivos aportes doctrinarios y jurisprudenciales.²

En materia de sociedades comerciales, la virtud ya mencionada de "especialización", cobra relevancia en el arbitraje societario, presentándose como una institución atractiva, merced a la inexistencia de tribunales especializados en la materia.

18

3. El arbitraje en el ordenamiento jurídico uruguayo

3.1 Lineamientos generales y la delimitación de "la materia arbitrable"

El Título VIII del Código General del Proceso uruguayo ("C.G.P") regula el proceso arbitral. La doctrina suele definir la materia arbitrable en función de dos disposiciones allí incluidas (Olivera García y Jiménez de Aréchaga, 2000; Vallarino Berretta, 2016; si bien todos estos autores critican la solución legal de materia arbitrable, esgrimen que, en función de las normas vigentes, del siguiente razonamiento se desprende la solución).

En primer lugar, el inciso primero del artículo 472, según el cual "Toda contienda individual o colectiva, podrá ser sometida por las partes a resolución de un tribunal arbitral, salvo expresa disposición legal en contrario".

1 Enfatizando la recepción legislativa, podemos mencionar la Ley de Arbitraje Comercial Internacional Nro. 19.636, de 13 de julio de 2018, aplicable cuando la sede del arbitraje sea Uruguay y en tanto no exista tratado bilateral o multilateral que vincule a las partes.

2 Únicamente reparando aquí en la óptica jurisprudencial, y en lo que constituyó un importante precedente en la materia, puede destacarse la sentencia Nro. 596/2017 de 8 de mayo de 2017, dictada por la Suprema Corte de Justicia uruguayana (MARTÍNEZ -r-, CHEDIAK, HOUNIE, PÉREZ MANRÍQUE, ROSSI) en la cual se pronunció a favor del arbitraje en las contiendas individuales de trabajo, con el voto afirmativo de tres de sus cinco miembros. En la vereda opuesta, podemos destacar la sentencia definitiva de segunda instancia Nro. 89/2020 del 3 de junio de 2020 dictada por el Tribunal de Apelaciones del Trabajo 1º (MORALES -discorde-, ROSSI -r-, POSADA, FERNÁNDEZ) donde se rechaza la susceptibilidad de someter a arbitraje los conflictos individuales de trabajo.

En segundo lugar, el artículo 476, que dispone que “No pueden someterse a proceso arbitral las cuestiones respecto a las cuales está prohibida la transacción”.

En suma, el arbitraje está permitido, salvo i) exista disposición legal expresa en contrario; ii) se trate de materias respecto de las cuales está prohibida la transacción.

El primer punto, naturalmente, no despierta interrogantes. El segundo, conlleva investigar las materias en las que está prohibida la transacción al constituir éstas el límite al arbitraje.

El Código Civil, en sus artículos 2153, 2154 y 2155, establece excluidas de la transacción a la pretensión penal, al estado civil de las personas, y a los alimentos futuros hasta tanto no haya aprobación judicial.

Sin embargo, el artículo 11, sienta una regla con carácter general, al decir que “No pueden derogarse por convenios particulares, las leyes en cuya observancia están interesados el orden público y las buenas costumbres”.

Es a partir de aquí que, a través de una inferencia deductiva, se ha definido la materia arbitrable de la siguiente manera: no pueden someterse a arbitraje las cuestiones respecto de las cuales está prohibida la transacción; la transacción es un contrato y mediante un contrato no se pueden derogar las leyes en qué está interesado el orden público; en consecuencia, no es posible someter a arbitraje materias de orden público.

En esta línea de pensamiento, explicaba Vescovi (1989): “Por lo dicho quedan excluidos de este tipo de acuerdos (justicia privada) aquellos asuntos en los cuáles está interesado el orden público o los derechos que las partes no pueden disponer libremente (art. 476 C.G.P.)” (p. 224).

Esta solución legal es criticada por Olivera García y Jiménez de Aréchaga (2000) al manifestar que “(...) una cosa es decir que aquellas cuestiones en las cuales se encuentra comprometido el orden público resultan indisponibles por las partes y otra cosa diferente es decir que las mismas no pueden ser objeto de transacción o arbitraje” (p. 10). Para los autores, se confunden dos cosas diferentes: el apartamiento de las partes de las soluciones de la ley y el apartamiento por las partes del juzgamiento de la justicia estatal, de su conflicto actual o eventual.

3.2 Arbitraje en la LSC

El arbitraje societario como tal, se genera en el ámbito interno de las sociedades comerciales y puede incluir diferencias que involucran a los socios y accionistas, como también a sus administradores, liquidadores y miembros del órgano de control interno.

La actual redacción de la LSC no establece mención alguna a la posibilidad de que los conflictos societarios sean dirimidos en arbitraje. Desde antaño ello ha conllevado la realización de distintos estudios doctrinarios para analizar el tema.³

³ En aras de buscar las mejores soluciones para los operadores, los estudios doctrinarios también plantean otros mecanismos de solución de controversias. En efecto, Jiménez de Aréchaga (1996) estudia el conflicto comercial y la mediación. En lo que atañe a los conflictos societarios, menciona el caso de la Asociación Americana de Arbitraje, que ha desarrollado un importante departamento de mediación comercial en materia societaria. Por otra parte, Alfaro (2019) analiza el *Dispute Board* o Comité de Prevención y Solución de Disputas. Como sus principales características señala que, no conlleva la atribución de jurisdicción; puede tener uno o más miembros que pueden emitir recomendaciones o decisiones; la fuerza de sus pronunciamientos es contractual; las decisiones del Comité pueden ser revisables por vía judicial o arbitral, entre otras.

El punto neurálgico de la discusión, tal como se desprende de los desarrollos anteriores, ha estado asociado al concepto de orden público, en la medida que éste implica el límite de la materia arbitrable.

Como bien explica Garat Delgado (2019), el orden público (junto al interés general y la moral o utilidad pública, entre otros) es un concepto jurídico indeterminado. Aduce la autora: "(...) en esta categoría se encuentran aquellos conceptos utilizados por el Derecho cuya definición parece conocerse, pero cuya concreción deviene difusa" (p. 94). Añade que: "Un concepto es indeterminado cuando sus límites son imprecisos, esto es, cuando su contenido no está determinado con exactitud en la norma. Son aquellos conceptos en los que el enunciado principal es difícil de delimitar en la práctica (...)" (p. 94).

Analizando el elemento "causa" del contrato, entiende Gamarra (1981) por orden público a "(...) los principios fundamentales e intereses generales sobre los cuales se apoya el ordenamiento jurídico del Estado" (p. 92).

Para Olivera García (1999):

(...) se presenta como una limitación al principio de la autonomía de la voluntad de los particulares, incorporado por el derecho con la finalidad de proteger intereses sociales que trascienden a las relaciones jurídicas entre las partes, a través de la consagración de soluciones legales que resultan irrenunciables por las mismas (p. 110).

Bajo estas premisas conceptuales, si se concluyere que la LSC es (total o esencialmente) de orden público, no sería posible acudir al arbitraje. Mientras que, de no ser así, no existiría obstáculo alguno.

Acerca del estado del arte que se va a presentar, es importante aclarar que, respecto de aquellos autores que entienden que la LSC es esencialmente de orden público, no pretendemos atribuirles que nieguen (como si se hubieran expresado en tal sentido) la posibilidad de acudir al arbitraje. Por el contrario, planteamos que, si el límite a la materia arbitrable lo constituye el "orden público", bastaría con aludir a la posición de los reconocidos escritores para rechazar la posibilidad de dirimir controversias societarias a través de este mecanismo.

Dicho ello, advierte Wonsiak (1990) que, en la LSC:

(...) hay un cambio fundamental de orientación, se pasa de una filosofía individual y liberal a imponer limitaciones en atención al interés público, a la seguridad jurídica, al interés de terceros, de la sociedad, y por último al de los propios socios colectivamente e individualmente considerados (p. 19).

En efecto, Nuri Rodríguez (1990), al poco tiempo de entrada en vigencia de la LSC, analizaba las razones que fundan el reglamentarismo y el carácter imperativo de las legislaciones modernas. Allí explicaba que "Ante la realidad descripta, el legislador moderno, sintió la necesidad de intervenir para regular imperativamente a las sociedades anónimas (...)" (p. 68). Luego agregaba: "Las normas de la ley 16.060, son efectivamente reglamentaristas severas y en su mayor parte imperativas en razón de los intereses tutelados (...)" (p. 69). Al referir a la redacción del estatuto y sus cláusulas, añadía:

Los fundadores o promotores, deben tener presente que, para la situación no prevista, existe casi siempre una solución legal; habrá que ver entonces, respecto a cada aspecto de la vida social si la solución legal no es imperativa. Si es imperativa, el estatuto debe adaptarse a ella. Si no es imperativa se apreciará si la solución legal es buena y sirve para el caso concreto o si es mejor adoptar una solución diferente (...). Ello impone, por lo tanto, una actitud sumamente cuidadosa, en el momento en que se redacte cada cláusula del estatuto social (p.71).

Más adelante en el tiempo, Rodríguez Olivera y López Rodríguez (2006) han expuesto:

La Ley de Sociedades Comerciales, n° 16.060, mantiene la tendencia de nuestro Derecho y de los derechos que siempre han inspirado el nuestro: se recoge el principio de la libertad de contratar; pero se le restringe con normas imperativas.

Se ha criticado muchas veces las normas imperativas contenidas en la Ley, atribuyéndole un excesivo paternalismo. Entendemos que se deben mantener las soluciones intermedias a las cuales antes nos referimos. No creemos, como solución adecuada a nuestro tiempo, la vigencia plena de la autonomía de la voluntad: una autonomía en que la sociedad se constituya, con quien se quiera, con las estipulaciones que se deseen, libre de formalismos y luego se maneje, se modifique, se disuelva, etc. con las normas que las partes hayan querido darse.

Consideramos, sin perjuicio del debido respeto a las demás opiniones, que la libertad de contratar debe ser, como lo ha sido siempre y como lo sigue siendo hoy, condicionada. Se podrá opinar sobre determinadas condiciones, que parezcan excesivas; si son excesivas corresponde su corrección puesto que la Ley puede ser siempre mejorada (p. 122).

21

En un profundo estudio sobre el orden público en las sociedades anónimas, Holz (2006) plantea algunos principios o fundamentos de la legislación sobre sociedades anónimas. Allí afirma que, la pregunta relevante, consiste en determinar si tales fundamentos son valores esenciales de la sociedad, de su filosofía y consistencia, pues "En cuyo caso nos encontraremos con principios de orden público, con las consecuencias que de tal calificación derivan" (p. 31).

Tras ello, aduce que, la defensa de la eficiencia económica y la protección de terceros "revisten ambos la jerarquía de principios de orden público que subyacen y explican varias disposiciones de la legislación societaria nacional en sede de sociedades anónimas" (p. 31).

Para la escritora, no toda la ley de sociedades es de orden público, sino que "(...) la legislación nacional en materia de sociedades anónimas refleja algunos valores o principios de orden público (...) que son específicos a esta normativa, en diversos preceptos (...)" (p. 34).

Olivera García y Jiménez de Aréchaga, juntos en una obra colectiva y, por separado en obras individuales, han sido fervientes defensores del arbitraje societario en el marco de la LSC.

Así, en la obra conjunta, Olivera García y Jiménez de Aréchaga (2000) explican que, aun cuando la LSC haya cambiado de filosofía legislativa, el hecho de que se haya mantenido la concepción contractualista de la sociedad, "(...) implica que el principio

de autonomía de la voluntad sigue rigiendo sin perjuicio de las excepciones que a texto expreso se consagren” (p. 18).

Los autores analizan tres distintos conflictos societarios y en ambos concluyen la procedencia de la solución arbitral: impugnación judicial de asambleas, acción civil de responsabilidad de los directores de sociedades anónimas y derecho de receso (Olivera García y Jiménez de Aréchaga, 2000).

En instancia de pronunciamiento individual, Olivera García (2001) señala que:

En primer lugar, no existe en nuestro régimen societario ninguna disposición que prohíba expresamente el arbitraje. En consecuencia, en ningún caso podrá invocarse la exclusión del arbitraje por este concepto.

En segundo lugar, según vimos precedentemente, la circunstancia de que algunas de las disposiciones de la ley sean de orden público no constituye argumento suficiente para excluir el arbitraje como forma de resolución de los conflictos emanados de su aplicación. La norma de orden público determinará la invalidez del pacto social que contenga disposiciones opuestas a la misma. Sin embargo, en ningún caso habrá de excluir la posibilidad de que el conflicto derivado de la aplicación de dichas normas sea resuelto en vía arbitral, cuando las partes así lo hayan resuelto (p. 359).

Y Jiménez de Aréchaga (2003) sostiene:

Entendemos que la ley 16.060 es un ordenamiento imperativo, pero ello no significa que sea de orden público. Por lo tanto, las instituciones allí previstas son de libre disposición por los socios y/o accionistas, en la medida que no violen determinados principios que la misma ley establece como inderogables (por ejemplo, los derechos del socio o accionista) o que se trate de la renuncia a derechos irrenunciables (p. 46).

Olivera García y Santi Estefan (2012) también reparan en la distinción de las cuestiones en las cuales se encuentra comprometido el orden público y las materias arbitrables. En esta senda de pensamiento, los autores arguyen que: “ (...) la indisponibilidad de las cosas alcanzadas por el orden público, no supone, en el sistema uruguayo, que sean también indisponibles las consecuencias patrimoniales de esas cuestiones” (p. 690). Para los escritores no habría un escollo que sortear en la medida que, existiendo una relación jurídica cuya ley aplicable es de orden público, nada impide que, originado un conflicto, esa misma ley sea aplicable, pero por un árbitro en lugar de un juez.

Esta última idea estaría en armonía con la cualidad de indisponibilidad absoluta de la norma de orden público que, al decir de Holz (2006) “(...) alude a la irrenunciabilidad de la norma, en el sentido que los individuos no pueden pactar la inaplicabilidad de la disposición, y si lo hacen, tal pacto es ineficaz” (p. 19).

Para Vallarino Berretta (2016) no puede calificarse genéricamente a la LSC de orden público. Agrega la autora que, aun existiendo algunas disposiciones que fueren de orden público “(...) ello no excluye la posibilidad de que el conflicto derivado de la aplicación de esas normas sea resuelto mediante arbitraje cuando las partes así lo hayan resuelto” (p. 1472).

Posteriormente, narra:

La cláusula compromisoria inserta en el contrato o estatuto de una sociedad comercial podrá someter a arbitraje, de derecho o de equidad, a las controversias derivados de esos documentos, del funcionamiento, disolución o liquidación de la sociedad. Como toda cláusula inserta en un contrato, obligará a las partes que lo pactaron y a sus sucesores, así como a los órganos de la sociedad y a sus integrantes (Vallarino Berretta, 2016, pp. 1472-1473).

Finalmente, Acosta y Cavanna (2016) estiman que “(...) no existe contradicción alguna entre el arbitraje, el orden público, las normas imperativas y el principio tuitivo de la legislación” (p. 13). En línea con lo sostenido por Olivera García (2001), los autores aseveran que “Cuando el legislador determina que una materia o asunto es de orden público, ello no significa que deban necesariamente excluirse a los medios alternativos que permiten la resolución de conflictos, como pueden ser el arbitraje, la mediación o la conciliación” (Acosta y Cavanna, 2016, p. 13).

3.3 El arbitraje en SAS: el artículo 44 de la LFE

Llegados a este punto deviene esencial dedicar algunos párrafos a lo que fue, sin lugar a dudas, uno de los principales avances que la LFE aportó al sistema jurídico uruguayo: la posibilidad, consagrada a texto expreso, de poder acudir al arbitraje como mecanismo para dirimir conflictos societarios.

Así, el artículo 44 de la referida ley estipuló:

Las diferencias que ocurran entre los accionistas; de cualquiera de estos con la sociedad, sus administradores, liquidadores o miembros del órgano de control interno; de la sociedad con sus administradores, liquidadores, o miembros del órgano de control interno, derivadas del negocio constitutivo de la sociedad o de la operativa de la misma, incluida la impugnación de las resoluciones de asamblea o del órgano de administración, podrán someterse a arbitraje, si así se pacta en los estatutos.

Con un ámbito subjetivo y objetivo sumamente amplio, la posibilidad de someter los eventuales conflictos societarios surgidos en el seno de las SAS al proceso arbitral, vinieron a confirmar la conquista del principio de la autonomía de la voluntad en la que se cimentó la LFE, y que como expresa Olivera García (2019):

La Ley N° 19.820 introduce, a través de las SAS, soluciones legislativas largamente demandadas en materia societaria. Implica una profunda bocanada de aire fresco que viene a oxigenar una regulación societaria que nació obsoleta, cargada de prejuicios y de preceptos que la nueva Ley se encarga de superar (p. 348).

Fue así, que el artículo 44 de la LFE, vino a ubicar al derecho societario uruguayo nuevamente dentro de los sistemas jurídicos que fueron capaces de entender las ventajas que este mecanismo procesal tan particular podía ofrecer a la materia.

De esta manera, la ley uruguaya de SAS, siguió los pasos de avanzada marcados por distintos sistemas de derecho comparado. A modo de ejemplo Chalar Sanz (2019) refiere a la Ley de arbitraje española N°60/2003 que expresamente establece la posibilidad de consagrar cláusulas compromisorias en los estatutos sociales.

También en la región, nos recuerda la autora, la Resolución General N° 4/01 de la Inspección de Justicia argentina, previó la posibilidad de pactar el arbitraje societario a nivel estatutario, y en Brasil, cuya ley de sociedades anónimas cuenta con el artículo 109, en donde se estipula expresamente al arbitraje como medio idóneo para dirimir conflictos que surjan entre accionistas y entre estos y la sociedad.

De manera que si consideramos el texto de la ley uruguaya vemos cómo el legislador no sólo se nutrió de los sistemas vecinos, sino que, además, fue más allá y permitió el arbitraje para prácticamente todos los conflictos pasibles de acaecimiento en el seno del nuevo tipo social.

Esta puerta que abrió la LFE para la SAS, no obstante, no se nos presenta como una posibilidad novedosa, sino que se trató, en última instancia, de la confirmación de una posibilidad que siempre estuvo latente pero que marcó el camino para nuevas interrogantes.

Así, en 2020, ya nos cuestionábamos este tema, celebrando esta nueva herramienta ya que entendíamos que en materia societaria;

(...) en muchos casos las cuestiones en pugna que configuran objeto de litigio, son cuestiones de pleno derecho, que en última instancia dependen en gran medida de aspectos exógenos a las normas y sobre todo de las particularidades de esas complejas relaciones que se presentan en un campo sumamente vertiginoso, que no siempre responde a la realidad con la que cuentan nuestras sedes judiciales, con sus extensos tiempos, y las particularidades administrativas que muchas veces, tienden a ser más un problema que una solución, para un mundo que justamente requiere de salidas rápidas (...) (Arias y Hirschlaff, 2020, pp. 37-38).

A dos años desde entonces, seguimos sosteniendo lo mismo. Por tal motivo, se vuelve neurálgico entrar a considerar qué implicancias prácticas conllevó tal consagración, sobre todo por las ventajas que ello supone.

En esa línea se expresa Bellocq (2019) cuando refiere a que “Entre las ventajas del proceso arbitral respecto al proceso judicial, puede mencionarse la especialidad de quienes resuelven la contienda, la celeridad del proceso y su confidencialidad” (pp. 166-167).

Ahora bien, cómo surge del artículo 44 de la LFE ya citado *ut supra*, es condición necesaria que dicho mecanismo se encuentre expresamente previsto en los estatutos sociales, de manera que, de principio parecería existir cierta limitante respecto al origen del conflicto pasible de sometimiento a arbitraje, sin embargo, compartimos las reflexiones de Chalar Sanz (2019) cuando expresa que:

Aquellos conflictos entre los diferentes actores enumerados por la norma que no tengan su origen en el acto de creación de la entidad o en su giro y funcionamiento

-determinación que, naturalmente, podrá ser en sí misma materia de controversia- no se considerarán comprendidos en la cláusula compromisoria. Ello no significa, a nuestro entender, que las partes involucradas no puedan también pactar el arbitraje para estas eventuales cuestiones “excluidas”, en la medida en que las mismas sean arbitrables según el régimen general (p. 241).

En ese escenario, ya sea por la vía estatutaria, o fuera de esta, por el régimen general en materia arbitrable, lo cierto es que las SAS son el buque insignia de un arbitraje que comprenda todo el contencioso societario.

En ese derrotero, es válido preguntarse, si necesariamente la no consagración inicial de la cláusula compromisoria en los estatutos sociales de una SAS implica una reforma de los mismos, pues así está planteado en la norma cuando reza “si así se pacta en los estatutos”, lo que ciertamente encierra como beneficio el hecho de que, ante la posible entrada a nuevos accionistas, estos queden automáticamente sometidos a este tipo de procesos.

El escollo que se observa en este punto es justamente la necesidad de una reforma, ya que el segundo inciso del artículo 35 de la LFE, bajo el acápite “reformas estatutarias” dispone que:

Las cláusulas consagradas en los estatutos que regulan aspectos relativos a lo dispuesto en los artículos 19 (Restricciones a la negociación de acciones), 41 (Receso o exclusión de accionistas) y 44 (Resolución de conflictos societarios) de esta ley sólo podrán ser modificadas mediante el voto unánime del 100% (cien por ciento) del capital integrado.

Extremo este, que ciertamente puede llegar a presentar cierta complejidad si pensamos en un capital integrado atomizado. Respecto a este punto, es decir, a la necesaria mención del mecanismo arbitral en los estatutos, Chalar Sanz (2019) entiende que “(...) tampoco excluye, a mi entender, la posibilidad de recurrir a este instituto a través de un pacto posterior entre las partes involucradas en el eventual diferendo, aunque el estatuto no contenga previsión al respecto” (p. 241).

Si bien coincidimos, máxime tras la amplitud que la misma ley otorga a los convenios de accionistas, y de hecho así lo sostuvimos en su momento, al teorizar respecto a la posibilidad de consagrar el proceso arbitral por medio de un acuerdo posterior y ajeno a las previsiones estatutarias (Arias y Hirschlaff, 2020).

No obstante, a la fecha, se nos generan algunos reparos, sobre todo en escenarios en donde se pretendan ventilar conflictos entre los accionistas y la sociedad, pues en esta hipótesis es claro que la cláusula compromisoria debe constar en los estatutos y de no hacerlo, la única forma de viabilizar el proceso es mediante una reforma, de lo contrario (y sin perjuicio de reconocer lo opinable de la materia), entendemos que podrían plantearse ciertas dificultades para recabar el consentimiento social en acuerdos arbitrales posteriores.

3.3.1 El arbitraje en SAS ¿una entrada para el instituto a la LSC?

En cierta manera, y como ya adelantamos *supra*, con el nuevo artículo 44 de la LFE como texto positivo, la doctrina contó con sólidas bases para una vez más, poner sobre la mesa el viejo debate sobre la admisibilidad del arbitraje en el seno de la LSC (mencionado en el punto 3.2), esta vez con un irrefutable antecedente normativo.

Nuestras primeras conclusiones a esta pregunta, fueron afirmativas.

En ese momento, concluimos y defendimos el argumento por el cual, la consagración de este mecanismo de resolución de conflictos para las SAS, implicaba una puerta de entrada al régimen societario en general.

En esa oportunidad entendimos que dicho razonamiento tenía solidez si se consideraba la remisión que, el artículo 9 de la LFE, realiza a las normas que rigen a las sociedades anónimas, de manera que:

(...) el mismo artículo establece que serán aplicables a las SAS, las normas generales aplicables en materia de SA dispuestas por la 16.060 (...) En definitiva, si se parte de la premisa del art. 44 de la ley de emprendedurismo, en donde prácticamente todo conflicto societario puede ser sometido al arbitraje, y si consideramos aplicable a las SAS normas reguladas por la 16.060, va de suyo que dichas cuestiones y sus respectivas regulaciones puedan ser analizadas en el marco de un proceso arbitral. Si esas mismas normas de la 16060 pueden ser arbitrables en cuanto se aplican a una sociedad, cuya ley se remite a ellas, máxime cabe aceptarse que son arbitrables respecto a sociedades consagradas por la misma ley objeto de examen (Arias y Hirschlaff, 2020, pp. 40-41).

Hoy, a dos años de aquellas primeras reflexiones, entendemos que aún hay más y que tanto la doctrina como ciertos antecedentes en la práctica de los órganos de control externo en materia societaria han demostrado que existen razones para, aún sin un texto como el que se analiza para las SAS, defender la viabilidad del arbitraje, no solo en las sociedades anónimas, sino en todo el elenco de figuras reguladas en la LSC.

La afirmación que antecede encuentra asidero en todos los argumentos vertidos por aquellos autores que defienden la admisibilidad del arbitraje en la LSC, lo cual, en definitiva, implica un retorno a los albores del tema. En ese sentido, ilustra Olivera García (2019):

Como es sabido, nuestro Código de Comercio consagró el arbitraje forzoso en el caso de los conflictos societarios (arts. 511 y 512), régimen que fue abolido en 1975, con la aprobación del Decreto-Ley N° 14.476. Con posterioridad, la arbitrabilidad de los conflictos societarios estuvo en entredicho, en virtud de la errónea tesis sustentada por alguna doctrina que establecía el orden público como límite a la materia arbitrable. Incluso, alguna jurisprudencia llegó a establecer límites al arbitraje con este argumento. En la práctica, el registro comercial ha admitido la inclusión de cláusulas compromisorias en los contratos de sociedades comerciales (...) (pp. 354-355).

Por su parte, Grazioli Milburn y Sorondo Peyre (2021) nos recuerdan un reciente dictamen de la AIN en donde el organismo de control externo terminó por admitir una cláusula arbitral prevista en el estatuto de una sociedad anónima, y aunque si bien se

aprobó con ciertos reparos a como originalmente se había estipulado por los accionistas, no deja de ser una conquista que amerita toda nuestra atención.

Aunque la solución consagrada parecería novedosa, para algunos autores no implicó una modificación sustancial por cuanto, el antedicho debate, ya se encontraba superado.

En dicho sentido, Scaianschi Márquez (2019) menciona:

El artículo 44 de la Ley de SAS propiamente no ha agregado nada a la solución actualmente vigente en esta materia. De hecho, gran parte de la doctrina que ha analizado la viabilidad del arbitraje en materia societaria no ha hecho más que concluir con una contundente respuesta afirmativa (p. 405).

En cambio, otros autores como Bacchi Argibay (2020), sustentaron una posición calificable como intermedia, al decir:

Si bien la doctrina nacional que había estudiado el tema del arbitraje y los conflictos societarios ya se inclinaba por la viabilidad del mismo con el texto de la LSC, ante las dudas que podían plantearse, el legislador optó por consagrar a texto expreso el principio de la “arbitrabilidad” de la materia societaria (p. 20).

3.4 El artículo 18 del anteproyecto de reforma: el estandarte para la consagración del arbitraje societario

Finalmente, y llegados a este punto, cabe referirnos a una de las principales innovaciones de la reforma proyectada de la LSC: la consagración a texto expreso del arbitraje societario prevista en el artículo 18.

Con una clara vocación por alcanzar la definitiva conquista de la autonomía de la voluntad, el propio artículo primero de dicho instrumento establece en su inciso tercero que:

El contrato social, el instrumento de constitución, el estatuto, sus respectivas modificaciones y las resoluciones de los órganos sociales se rigen por el **principio de la autonomía de la voluntad. Todas las disposiciones de la presente ley se consideran de carácter dispositivo**, con excepción de aquellas respecto de cuya violación la ley expresamente establezca la nulidad como consecuencia, que protejan un interés público o los derechos de terceros, o en las cuales la ley expresamente atribuya responsabilidad o se regulen acciones judiciales (el resaltado nos pertenece).

Así, se libera de dudas cual es el espíritu que informa el proyecto y lo posiciona como un verdadero trabajo en pos de las exigencias y necesidades más atesoradas del sector mercantil.

En ese derrotero, el artículo 18 del documento en examen, bajo el acápite “Solución de controversias, normas procesales y prescripción” dispone en su inciso primero:

Las diferencias que ocurran entre los socios o accionistas; de cualquiera de éstos con la sociedad, sus administradores, liquidadores o miembros del órgano de control interno; de la sociedad con sus administradores, liquidadores, o miembros del órgano

de control interno, derivadas del contrato social o de los estatutos o de la operativa de los órganos sociales, incluida la impugnación de las resoluciones de asambleas o reuniones de socios o del órgano de administración, podrán someterse a arbitraje, si así se pacta en el contrato social o en los estatutos.

Con una redacción que prácticamente replica a la del artículo 44 de la LFE, los autores del anteproyecto nos dieron a los operadores lo que, de mantenerse incambiado, se convertirá en una herramienta esencial para la práctica del derecho comercial moderno.

En efecto, de volverse derecho positivo vigente, el proyectado artículo viene a silenciar la discusión teórica respecto de si es o no posible pactar cláusulas compromisorias en materia societaria.

De cierta manera podemos decir que se cumplió con la aseveración vaticinada por Olivera García (2019) cuando al referirse a la SAS expresaba;

Sin perjuicio del éxito que pueda tener la aceptación y utilización de este tipo societario por los operadores económicos -que auguramos será mucho- la Ley N° 19.820 aporta iniciativas de innegable valor al mejoramiento de la materia societaria en general, las cuales habrán de ser seguramente tomadas en cuenta en cualquier iniciativa de reforma del régimen de sociedades comerciales de la Ley N° 16.060 que decida llevarse adelante. En este sentido, puede considerarse que la Ley de SAS constituye un auténtico banco de pruebas para la reforma integral de nuestro régimen societario que la realidad del mundo económico demanda desde hace ya mucho tiempo (p. 356).

28

Como única observación que puede esbozarse en los albores de este nuevo cambio, sea quizá la sutil -aunque no menos importante- diferencia en el tratamiento otorgado a la inclusión o exclusión de una cláusula compromisoria mediante reforma de estatuto.

Ello debido a que, de mantenerse el texto del artículo 362 del anteproyecto, para incluir o excluir una cláusula compromisoria en la LSC basta con el voto favorable de la mayoría absoluta de acciones con derecho a voto. En cambio, para poder introducir modificaciones a la cláusula compromisoria plasmada en los estatutos de la SAS, el artículo 35 de la LFE requiere el voto unánime del 100 % (cien por ciento) del capital integrado de la sociedad. Lo que implicaría mantener la solución actual de la mayoría especial requerida en las SA por el artículo 362 para adoptar decisiones que impliquen reformas de estatutos.

Fuera de este punto que, no obstante, no se visualiza como un problema, es enteramente celebrable que el texto proyectado y la conquista de los intereses que motivan esta rama del derecho.

4. Conclusiones

Una vez más observamos cómo los intereses y necesidades de aquellos que conforman y desarrollan el mundo de los negocios han jugado un papel de suma importancia para generar textos y propuestas normativas, que de transformarse en derecho positivo implicarán un marcado y notorio avance para la materia societaria del país.

Así como en su momento lo fue la sanción de la LSC, que, como dijimos, respondía a ciertos principios y a una filosofía tuitiva y paternalista, entendida como necesaria a la luz de las disposiciones entonces vigentes del Código de comercio, y luego lo fue la LFE en un manifiesto intento por devolverle campo de acción a la autonomía de la voluntad, la reforma proyectada de la Ley Nro. 16.060 es hoy una luz al final del camino.

Esto no solo supone, un aire revolucionario en la materia, sino que además, y como mencionaba Olivera García (2019), implica la cristalización de varias reformas que desde hace tiempo son reclamadas por el sector y los operadores en su conjunto.

En lo particular, las previsiones proyectadas en el artículo 18 del anteproyecto, suponen en última instancia la confirmación, sin márgenes de duda, de la posibilidad de acudir a un mecanismo de resolución de conflictos societarios, alternativo al sistema judicial.

Por supuesto que todo lo aquí expuesto y el pensar de estos escribientes en ningún caso supone un desconocimiento o demérito de la labor judicial llevada adelante por nuestros magistrados, pero sí apunta a reconocer que, en un gran número de litigios societarios, mecanismos como el arbitraje tienen mucho que aportar en lo que hace a la facilitación y mejor solución de lo allí ventilado.

Por tal motivo celebramos y recibimos con los brazos abiertos este tipo de iniciativas normativas, que a la postre no hacen más que arrojar luz a viejos debates, dando paso a uno de los principales valores jurídicos de toda estructura social: la seguridad jurídica.

Así y solo así la labor de los distintos actores involucrados; empresarios, sociedades, actores económicos y jurídicos podemos contar con reglas claras y mayores márgenes de acción en aras de continuar optimizando y profundizando nuestra labor, tanto a la hora de litigar, como de asesorar.

En otras palabras, la consagración a texto expreso del arbitraje en materia societaria no supone descubrir nada nuevo, no inventa nada, por el contrario, reafirma, elimina dudas y silencia debates teóricos.

Sin embargo, y como fue desarrollado a lo largo de este análisis, admitir el arbitraje societario en ninguna hipótesis es sinónimo de desconocer los límites impuestos normativamente al libre albedrío. Ya que si bien el artículo 1 de la reforma proyectada marca una tendencia irrefutable por el protagonismo de la autonomía de la voluntad, aun así, existen ciertos intereses, derechos de terceros e incluso ciertos derechos esenciales e irrenunciables de los propios accionistas que siguen siendo una red de contención contra los desbordes y abusos que pudieran tener lugar en la práctica.

Amén de ello, un punto clave a tener en cuenta es la distinción respecto de la diferencia existente entre disposiciones imperativas y de orden público, como también el hecho de que aun cuando las partes en pugna hayan decidido someter sus diferendos a un proceso

arbitral, en ningún caso supone un detrimento o desconocimiento del marco regulatorio en el cual se crea y desarrolla la actividad societaria.

Por tal motivo, y si bien es destacable una norma como la proyectada, entendemos que aún en la hipótesis de no contar con una disposición como esta, existen razones para defender a capa y espada la admisibilidad del arbitraje en el contencioso societario.

En definitiva, se compartan o no los argumentos expuestos respecto a la posibilidad de pactar el arbitraje en la LSC (en su redacción actual), lo cierto es que, de aprobarse la reforma, y de mantenerse el proyectado artículo 18, el sistema jurídico uruguayo habrá avanzado y se habrá modernizado, retornando, irónicamente, a las raíces de la materia, plasmadas entonces en el viejo Código de Comercio, lo que paradójicamente una vez más demuestra que el tiempo, en materia de avances, no siempre es lineal.

Como última precisión que debería ser aclarada a efectos de quedar libres de toda duda, es si existe la posibilidad de recurrir al arbitraje mediante convenios de accionistas o compromisos arbitrales, posteriores y externos a los estatutos, lo que entendemos podría llegar a suponer algunos escollos respecto a consagrar la voluntad de la sociedad como persona jurídica autónoma a esos efectos.

Fuera de ello, bienvenida sea la reforma y esperemos en un tiempo no tan alejado de este, podamos estar reflexionando sobre el impacto de esta y otras consolidaciones de la reforma proyectada, en términos de derecho positivo.

30

Referencias bibliográficas

- Acosta, M.L., Cavanna, L.I. (2016). El arbitraje como mecanismo de resolución de conflictos societarios. En *Realidad del derecho comercial: tensiones y sinergias en su práctica (Semana Académica 2016)* (pp. 9-20). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Alfaro, J. (2019). Dispute board para conflictos societarios. En *El Derecho Comercial en el camino de revisión de la normativa societaria y concursal (Semana Académica 2019)* (pp. 187-191). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Arias, S., Hirschlaff, A. (2020). Arbitraje societario: análisis de algunas cuestiones de arbitraje en SAS en la ley 19.820 con proyección a la ley 16.060 y al ordenamiento jurídico en su conjunto. En *El Derecho Comercial frente a las crisis globales: sociedades-contratos-concursos (Semana Académica 2020)* (pp. 37 - 46). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Bacchi Argibay, A. (2020). Un hito en el derecho societario uruguayo: la sociedad por acciones simplificada creada por la ley no. 19.820 de “declaración de interés nacional el fomento del emprendedurismo”. En *CADE, Doctrina & Jurisprudencia, tomo LIII*, 5-22.
- Bellocq, P. (2019). *Manual de Sociedades por Acciones Simplificadas*. Primera edición. Montevideo, Uruguay: FCU.
- Chalar Sanz, L, L. (2019). Nuevos aires para el arbitraje societario: La Ley N° 19.820, de fomento del emprendedurismo, en contexto. En *El Derecho Comercial en el camino de*

- revisión de la normativa societaria y concursal (*Semana Académica 2019*) (pp. 235- 242). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Gamarra, J. (1981). *Tratado de Derecho Civil Uruguayo. Tomo XIV. Doctrina general del contrato. Volumen 7*. Montevideo, Uruguay: FCU.
- Garat Delgado, M.P. (2019). Los derechos fundamentales ante el orden público: una reformulación actual en el constitucionalismo español y uruguayo. (Tesis Doctoral Inédita). Universidad de Sevilla, Sevilla. Disponible en: <https://idus.us.es/handle/11441/89695>
- Grazioli Milburn, L., Sorondo Peyre, A. (2021). Admisibilidad del arbitraje en materia societaria. En *Admirable conexión: Derecho comercial, reformas y nuevas herramientas (Semana académica 2021)* (pp. 45-52). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Holz, E. (2006). Reflexiones sobre orden público en el derecho societario (sociedades anónimas). En E. Holz, M. Carrau y D. Puceiro (eds.), *Sociedades anónimas. El orden público. Análisis de jurisprudencia administrativa* (pp. 13- 39). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Jiménez de Aréchaga, M. (1996). El conflicto comercial y la mediación. En *Anuario de Derecho Comercial N° 7*, 109-114.
- Jiménez de Aréchaga, M. (2003). Los conflictos societarios y el arbitraje. *Revista de Derecho 2* (4), 45-48.
- Olivera García, R., Jiménez de Aréchaga, M. (2000). *El arbitraje en Uruguay*. Montevideo, Uruguay: Centro de conciliación y arbitraje de la Bolsa de comercio de Uruguay: Corte de Arbitraje Internacional para el Mercosur.
- Olivera García, R. (1999). El orden público en la Ley de Sociedades Comerciales. En *Anuario de Derecho Comercial N° 8*, 109-119.
- Olivera García, R. (2001). El arbitraje en materia de sociedades comerciales. En *Anuario de Derecho Comercial N°9*, 352-361.
- Olivera García, R. (2010). El arbitraje como forma de dirimir los conflictos societarios. En *Sociedades y concursos en un mundo de cambios (Semana Académica 2010)* (pp. 187-194). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Olivera García, R., Santi Estefan, A. (2012). La solución de los conflictos societarios a través del arbitraje estatutario. En *Anuario de Derecho Comercial N° 14*, 683-700.
- Olivera García, R. (2019). Sociedad por Acciones Simplificada. Banco de pruebas para la reforma societaria. En *El Derecho Comercial en el camino de revisión de la normativa societaria y concursal (Semana Académica 2019)* (pp. 345-356). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Rodríguez, N. (1990). Tercera conferencia. En J.A. Ferro Astray (Ed.), *Introducción a la nueva ley de sociedades comerciales. Ciclo de conferencias* (pp. 63-114). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Rodríguez Olivera, N.E., López Rodríguez, C.E. (2006). *Manual de derecho comercial uruguayo. Volumen 4. Tomo 1*. Montevideo, Uruguay: FCU.

- Scaianschi Márquez, H. (2019). El principio de autonomía privada en la ley 19.820 y su relación con el arbitraje comercial. En *El Derecho Comercial en el camino de revisión de la normativa societaria y concursal (Semana Académica 2019)* (pp. 403-410). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Vallarino Berretta, C. (2016). ¿Es posible en Uruguay dirimir los conflictos societarios mediante arbitraje? En *XIII Congreso Argentino de Derecho Societario, IX Congreso Iberoamericano de Derecho Societario y de la Empresa, Mendoza, 1465-1473*.
- Villalba Cuéllar, J.C., Moscoso Valderrama, R.A. (2008). Orígenes y panorama actual del Arbitraje. *Prolegómenos. Derechos y Valores*, XI (22), 141-170.
- Vescovi, E. (1989). El proceso arbitral. En *Curso sobre el Código General del Proceso*, (tomo II, 1º edición, pp. 223-233). Montevideo, Uruguay: FCU.
- Wonsiak, M. (1990). Introducción, principios, concepto, naturaleza jurídica, personalidad y clasificación de las sociedades comerciales. En D. Hargain, J. Schwartz, G. Serván Bauzón y M. Wonsiak (eds.), *Manual de Sociedades Comerciales. Tomo I* (pp. 3-87). Montevideo: Asociación de escribanos del Uruguay. Instituto de investigación y técnica notarial.